SPRZEDAWCA wykonuje prace związane z obsługą klientów oraz realizacją transakcji kupna i sprzedaży, przyjmuje dostawy oraz przygotowuje towar do sprzedaży.

SPRZEDAWCA

- Prowadzi sprzedaż
- Organizuje sprzedaż
- Sprzedaje towary

Usługi

ja, ty, my, oni...

Będziesz pracować z ludźmi, doradzać im w wyborze towarów, informować o asortymencie, cechach i użytkowaniu towarów, warunkach sprzedaży. Będą się zdarzać trudni klienci.

W krótkim czasie trzeba zapamiętać wiele informacji, np. nazwy produktów i ich ceny.

Musisz orientować się w potrzebach klientów i zabiegać o zaopatrzenie w towary najbardziej przez nich poszukiwane.

kariera edukacyjna

Możesz kontynuować naukę na kursie kwalifikacyjnym dla zawodów technik handlowiec oraz technik księgarstwa.

Podobne umiejętności mogą być przydatne także w zawodach: technik handlowiec, technik księgarstwa, technik usług pocztowych i finansowych.

Atutem w tej pracy może być posiadanie prawa jazdy, znajomość języków obcych oraz dyspozycyjność.

warunki pracy

Praca sprzedawcy odbywa się w stałych godzinach w systemie zmianowym i w każdy dzień tygodnia. Sprzedawcy często pracują wieczorami i w weekendy.

Przeciętny czas trwania pracy to 8 godzin dziennie. Zdarza się, że godziny pracy mogą ulec wydłużeniu, zwłaszcza w okresach przedświątecznych podczas wzmożonej sprzedaży, a także w czasie inwentaryzacji towarów.

Większość czasu będziesz pracować, stojąc. Czynności związane z prezentacją towarów odbywają się na stojąco, natomiast sporządzanie dokumentów z zawartej transakcji przebiega przy stanowisku komputerowym w pozycji siedzącej.

Praca odbywa się w warunkach bezpiecznych, średnio uciążliwych fizycznie. Może okazać się, że zaistnieje konieczność przenoszenia ciężkich towarów.

kariera zawodowa

Pracę znajdziesz w różnych miejscach sprzedaży detalicznej i hurtowej.

Możesz również prowadzić własną firmę, w której zatrudnisz pracowników lub sam będziesz wykonywać wszystkie czynności, począwszy od zaopatrzenia, sprzedaży, do końcowych rozliczeń finansowo-ekonomicznych.

W pracy tej niezbędna jest umiejętność obsługi komputera oraz sprzętu biurowego.

Możesz awansować na akwizytora hurtowni lub przedstawiciela handlowego producenta w sieci detalicznej, a następnie w hurcie.

Usługi

Sprzedawca

(branżowa szkoła I stopnia)

Zadania zawodowe

- przyjmowania dostaw oraz przygotowywania towarów do sprzedaży;
- wykonywania prac związanych z obsługą klientów oraz realizacją transakcji kupna i sprzedaży.

Sprzedawca sprzedaje towary oferowane w punktach sprzedaży detalicznej, drobnodetalicznej oraz hurtowej; obsługuje nabywców bezpośrednio organizuje zaopatrzenie i przyjmowanie dostaw towarów, sprawdzanie towarów pod względem ilościowym i jakościowym, uiszczanie należności za dostarczone produkty, przygotowuje produkty do sprzedaży (czyszczenie, sortowanie itp.) i ich wyeksponowanie, informuje nabywcę o walorach sprzedawanych produktów, pomaga nabywcy przy wyborze produktu, sprawnie realizuje zamówieni składane przez nabywców (demonstruje, waży, mierzy, paczkuje), inkasuje należności za sprzedane produkty, dba o czystość i estetykę miejsca sprzedaży, załatwia reklamacje zakupionych towarów.

Kariera edukacyjna

Kształcenie w zawodzie **sprzedawca** w naszej szkole odbywa się w 3-letniej branżowej szkole I stopnia, w systemie dualnym. Uczeń od pierwszego dnia nauki jest jednocześnie młodocianym pracownikiem (umowa z pracodawcą, u którego uczy się praktycznej nauki zawodu) i uczniem (w branżowej szkole realizuje naukę przedmiotów ogólnokształcących oraz teoretycznych przedmiotów zawodowych). Kształcenie w tej formie, umożliwia uzyskanie zawodu sprzedawca po zdaniu zewnętrznego egzaminu zawodowego.

Predyspozycje zawodowe

W zawodzie sprzedawcy kontakty z innymi ludźmi są bardzo intensywne, dlatego przy bezpośredniej obsłudze klientów powinny pracować osoby komunikatywne, łatwo nawiązujące relacje interpersonalne. Ważne są również takie cechy, jak umiejętność słuchania i cierpliwość, umiejętność postępowania z ludźmi, a także odporność emocjonalna. Praca sprzedawcy jest zaliczana do zajęć samodzielnych, jednak niezbędna jest umiejętność pracy w zespole i współdziałania. Przydatne w tym zawodzie są dobra pamięć oraz uzdolnienia rachunkowe – do szybkiego i sprawnego wykonania obliczeń finansowych.

Kariera zawodowa

Handel należy do tej rozwijającej się gałęzi gospodarki w naszym kraju. **Sprzedawcy należą do grupy poszukiwanych pracowników**. Rynek pracy oczekuje na profesjonalnych sprzedawców, których zaangażowanie przyczyni się do podniesienia obrotów firmy handlowej. Osoby przedsiębiorcze mogą tworzyć własną jednoosobową firmę handlową.

Miejsce pracy: małe i duże sklepy, markety i hipermarkety, hurtownie, firmy handlowe, salony sprzedaży, można także prowadzić działalność gospodarczą na własny rachunek.

Zespół Szkół Ponadpodstawowych nr 4

im. ks. J. Popiełuszki

ul. H.Sienkiewicza 10/12
97-300 Piotrków Trybunalski

www.zsp4.piotrkow.pl

tel. (44) 732 70 58